



CLOUD-EFTERSPØRGSEL SKABER NYT SAMARBEJDE MELLE ATEA OG INTERXION

ATEA

Den voksende efterspørgsel efter cloud-løsninger af høj kvalitet har resulteret i et samarbejde mellem en af Danmarks største leverandører af it-infrastruktur, Atea, og colocation-udbyderen Interxion. I dag drifter Atea flere førende enterprise-virksomheder hos Interxion, der sikrer størst mulig fleksibilitet kombineret med markedets strengeste sikkerhedskrav.

UDFORDRING

- At kunne efterkomme den stigende efterspørgsel fra Enterprise kunder, der vil migrere til cloud uden at drive eget datacenter

LØSNING

- Flexibel co-location aftale i Interxions cloud- og carrier-neutrale datacenter
- Stort udvalg af konnektivitet fra mere end 40 Tier1 teleoperatører

RESULTATER

- Co-location løsning til Atea's cloud platform, der gør Atea stand til at matche kundernes krav til opbevaring af data, sikkerhed og konnektivitet.

I takt med udviklingen inden for cloud-services er leverandører af it-infrastruktur kommet under pres fra den stigende efterspørgsel fra enterprise kunder, der vil migrere til skyen og slippe for at drive eget datacenter.

Derfor har Atea, som er en af Danmarks førende leverandører af it-infrastruktur, i dag et tæt samarbejde med colocation-udbyderen Interxion, der tilbyder konnektivitet, køling, strømsystemer og sikrede bygninger til at huse hardwaren bag cloud-løsningerne og til traditionel outsourcing.

"Atea har gennem de sidste år tilpasset sig det paradigmeskifte, vi ser i markedet. Samarbejdet med Interxion er et af de værktøjer, som vi benytter for at holde os foran feltet, så vi hurtigere kan imødegå den stigende efterspørgsel på datacenterkraft uden at skulle starte fra bunden," udtaler Poul Bærentsen, afdelingsdirektør, Atea.

40 teleleverandører sikrer valgfrihed

Udover at levere redundant strøm, køling og sikkerhed har Interxions datacenter i Ballerup direkte opkobling til 40 tele- og

internet leverandører og et bredt udvalg af it-udbydere. Hermed tilbyder Atea sine kunder placering midt i et af internettets knudepunkter, så de får maksimal fleksibilitet og valgfrihed.

"Når vi har valgt Interxion, er det primært på grund af høj fleksibilitet og kvalitet. Interxions neutralitet spiller dog også en rolle for nogle enterprise-virksomheder, da neutraliteten jo betyder, at kunden frit kan vælge nye leverandører i fremtiden uden at skulle gennem en dyr flytning af serverne," udtaler Poul Bærentsen.

Atea driver flere førende virksomheder hos Interxion

Det er primært større virksomheder, der efterspørger de outsourcing-tjenester, som Atea leverer gennem Interxion.

"Vi servicerer større enterprise-virksomheder bl.a. fra den finansielle sektor fra vores datacenter hos Interxion. Interxions høje kvalitetsniveau og fleksibilitet er afgørende for kunder, hvor selv den mindste nedetid eller mangelfuld sikkerhed kan have store konsekvenser for forretningen," uddyber Poul Bærentsen. g

“Vi servicerer større enterprise-virksomheder bl.a. fra den finansielle sektor fra vores datacenter hos Interxion. Interxions høje kvalitetsniveau og fleksibilitet er afgørende for kunder, hvor selv den mindste nedetid eller mangelfuld sikkerhed kan have store konsekvenser for forretningen.”

Poul Bærentsen

Director, Data Centre & Cloud Services

OM ATEA

Atea er en af Danmarks største leverandører af it-infrastruktur og sælger Everything-as-a-service inden for it. Blandt deres forretningsområder er rådgivning og projektledelse, it service management, datacenter-løsninger, netværk og kabling, Klientløsninger samt print og kopi.

www.atea.dk

OM INTERXION

Interxion (NYSE: INXN) er en førende leverandør af cloud- og operatørneutrale co-location og datacenter-tjenester i Europa med kunder fordelt i mere end 40 datacentre i 11 europæiske lande. Interxions uniforme og energieffektive datacenterdesign tilbyder kunder omfattende sikkerhed og høj opetid til deres forretningskritiske applikationer. Med forbindelser leveret af mere end 600 internet- og netværksudbydere samt 21 europæiske Internet eXchanges har Interxion skabt unikke netværk indenfor segmenter som cloud, indholdstjenester, finans og konnektivitet, hvilket fremmer communities og samhandel mellem kunder. For yderligere information, besøg venligst www.interxion.dk

Sådan startede samarbejdet med Interxion

I 2010 opkøbte Atea virksomheden SCT for at udvide sit fokus inden for outsourcing-tjenester som fx storage- og backup-løsninger. SCT var placeret hos Interxion i Ballerup. Efter overtagelsen har Atea fastholdt og udbygget sit fokus på outsourcing-tjenester til virksomheder med høje krav til både sikkerhed og tilgængelighed.

”Opkøbet af SCT var en del af Ateas forretningsstrategi, der går ud på at forbedre vores position inden for outsourcing og IT infrastruktur services. Eftersom SCT allerede lå hos Interxion, fik Atea mulighed for at fokusere og udvide vores indsats i forhold til high-end markedet bl.a. målrettet førende finansielle institutioner,” udtaler Poul Bærentsen.

I dag driver Atea en række enterprise-virksomheder via datacentret hos Interxion og antallet af kunder samt omfanget af tjenester er vokset siden samarbejdet startede i 2010.



interxion™

www.interxion.com

INTERNATIONAL HEADQUARTERS

Main: + 44 207 375 7070
Fax: + 44 207 375 7059
E-mail: hq.info@interxion.com

EUROPEAN CUSTOMER SERVICE CENTRE (ECSC)

Toll free from Europe: + 800 00 999 222
Toll free from the US: 1 855 999 222
E-mail: customer.services@interxion.com